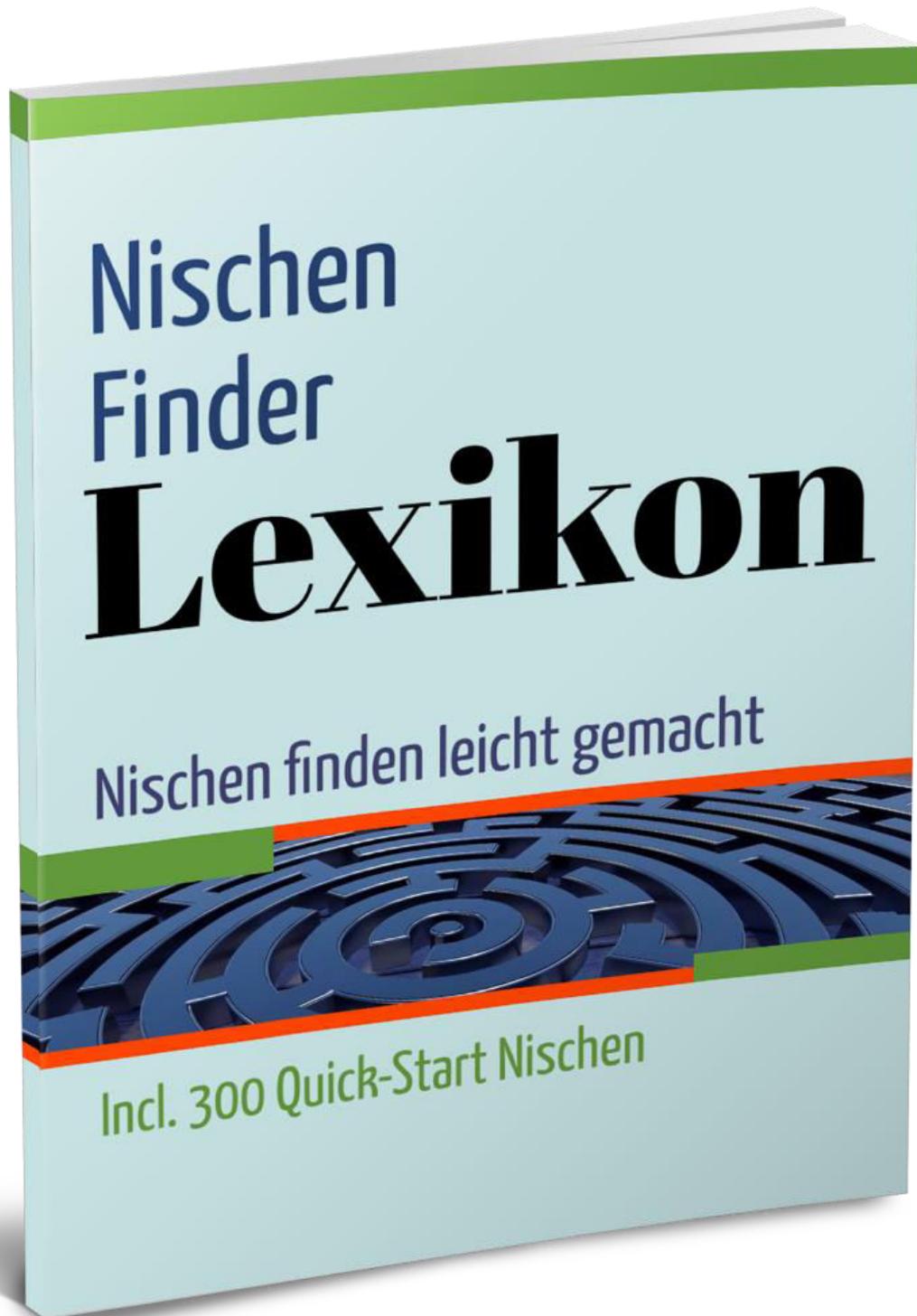


Nischen Finder Lexikon

Nischen finden leicht gemacht



Haftungsausschluss: Die Nutzung dieses E-Books und die Umsetzung der enthaltenen Informationen, Anleitungen und Strategien erfolgt auf eigenes Risiko. Der Autor kann für etwaige Schäden jeglicher Art aus keinem Rechtsgrund eine Haftung übernehmen. Haftungsansprüche gegen den Autor für Schäden materieller oder ideeller Art, die durch die Nutzung oder Nichtnutzung der Informationen bzw. durch die Nutzung fehlerhafter und/oder unvollständiger Informationen verursacht wurden, sind grundsätzlich ausgeschlossen. Rechts- und Schadenersatzansprüche sind daher ausgeschlossen. Dieses Werk wurde sorgfältig erarbeitet und niedergeschrieben. Der Autor übernimmt jedoch keinerlei Gewähr für die Aktualität, Vollständigkeit und Qualität der Informationen. Druckfehler und Falschinformationen können nicht vollständig ausgeschlossen werden. Es kann keine juristische Verantwortung sowie Haftung in irgendeiner Form für fehlerhafte Angaben vom Autor übernommen werden.

Dieses Ebook enthält Affiliate Links bei denen der Autor eine kleine Provision vom Anbieter erhält. Dem Nutzer entstehen dadurch keine Kosten oder Unannehmlichkeiten.

Urheberrecht: Das Werk einschließlich aller Inhalte, wie Informationen, Strategien und Tipps ist urheberrechtlich geschützt. Alle Rechte vorbehalten. Nachdruck oder Reproduktion (auch auszugsweise) in irgendeiner Form (Druck, Fotokopie oder anderes Verfahren) sowie die Einspeicherung, Verarbeitung, Vervielfältigung und Verbreitung mit Hilfe elektronischer Systeme jeglicher Art, gesamt oder auszugsweise, ist ohne ausdrückliche schriftliche Genehmigung des Autors untersagt. Alle Übersetzungsrechte vorbehalten. Die Inhalte dürfen keinesfalls veröffentlicht werden. Bei Missachtung werden rechtliche Schritte eingeleitet.

Verantwortlich für den Inhalt: Dirk Fuge, 37115 Duderstadt



Vielen Dank und Gratulation zum Kauf dieses Ebooks.

Hier wirst du viele Nischen und Denkanstöße entdecken, um für dich die richtige Nische zu finden.

Wenn man sich mit dem Aufbau einer Website beschäftigt gibt es viele Entscheidungen zu treffen.

Alle Entscheidungen und Arbeiten die du für deine Website zu erledigen hast basieren letztendlich auf deiner Nische.

Dein Webdesign, deine Domain, dein Keyword, deine Zielgruppe... alles wird sich nach deiner Nische ausrichten.

Jedoch kommt es vor, dass einem zum Thema Nische so gar nichts einfällt.

Da weiß man gar nicht wo man ansetzen soll.

Und deswegen wirst du in diesem Lexikon über 300 Nischen finden die auch ein Denkanstoß sein sollen.

Einfach nur um zu zeigen wo die Reise hingehen kann.

Mit jeder der gezeigten Nischen kannst du, mit etwas Recherche, weitere Nischen finden.

Außerdem werden dir hier im Nischen-Lexikon einige Suchbegriffe gezeigt, mit denen du bei Google mehrere hundert Nischen finden kannst.

Du wirst ein Gefühl für profitable Nischen bekommen und lernen wo du diese findest.



Was ist eine Nische

Wer nicht weiß wovon ich hier schreibe, wird zuerst an eine kleine Erweiterung eines Raumes denken.

Irgendeine kleine Ecke.

Eine Nische eben.

Und so ist es auch im Online Geschäft.

Eine Nische ist ein kleiner Teil von etwas Großem.

Eine Nische ist ein Markt. Das Thema bzw. das Produkt um das es gehen soll.

Hier gibt es verschieden große Nischen.

Alle Angebote die du in den Schaufenstern deiner Stadt oder in der Fernsehwerbung findest oder kaufen kannst sind der Markt.

Vertreibst du aber ein Produkt für eine kleine Zielgruppe, also ein kleiner Teil deines Marktes, kann daraus eine profitable Nische werden.

So gibt es, nicht umsonst, nicht nur Staubsauger, sondern Tierhaar-Staubsauger für Tierbesitzer.

Anstatt einfach nur „Fischfutter“ zu vertreiben, sollte man „Koifutter“ verkaufen.

Und keine „Golfusrüstung“ sondern „Golfhandschuhe für Damen“.

Eine Nische ist somit ein kleiner Teil eines größeren Marktes.

Eine Nische oder auch Marktnische wird bei Wikipedia so erklärt:

„Als Marktnische (auch Nischenmarkt) wird ein Ausschnitt aus dem Gesamtmarkt (Teilmarkt, Marktsegment) bezeichnet, dessen Bedürfnisprofil von aktuellen Wettbewerbern noch nicht ... oder unzureichend (Versorgungslücke ...) erfüllt wird.

Eine Marktnische kann durch eine abrupte Nachfrageänderung oder Veränderung der Angebotsstruktur entstehen. Eine Marktnische kann sich zu einem Nischenmarkt weiterentwickeln oder unentwickelt bleiben.“

Viele Menschen tun sich schwer beim Suchen einer Nische.

Und tatsächlich ist es auch nicht so einfach.

Hier gilt es sich mit dem Thema Nische auseinander zu setzen.

Und zwar nicht nur eine halbe Stunde, sondern ein paar Tage.

Der Gedanke, die Idee und die Recherche sind auch ein Reifeprozess und können sich langsam entwickeln.



Nischen-Tipps

#1

Denke bei Nischenseiten nur im Großen, wenn du der Beste in deiner Nische werden willst.

In deiner Nische selber MUSST du klein bleiben.

Überlege niemals was du in deiner Nische noch alles anbieten könntest.

Bleibe klein und bleib dabei.

Du kannst gegen die „Big Player“ nur ankommen, wenn du eine kleine Nische überragend präsentierst.

Wenn du mit deiner Nischen-Website „Ersatz-Akkus für Akkusauger“ vertreiben willst, dann empfehle nicht noch Staubsauger und Saugrobotter.

Staubsauger und die passenden Akkus dazu gibt es auch bei „Otto“, „Neckermann“ und Co.

Da kannst du nicht gegen ankommen.

Hast du aber eine Website die sich auch noch „Ersatzakku.de“ nennt und wichtige Infos zur Pflege und Haltbarkeit von Akkus gibt, hast du gute Chancen ganz oben mitzuspielen.

Wenn du es richtig aufziehst bist du dann der Experte für Ersatzakkus.

Wer würde da nicht bei dir kaufen?

#2

Was du bei der Suche nach deiner Nische nicht außer Acht lassen solltest, ist die Lösung für ein Problem.

Dabei gibt es Probleme die gelöst werden MÜSSEN und Probleme die man einfach nur lösen WILL.

Sowas wie ein „Ersatzakku“ kann keinen Leidensdruck auslösen.

Einen neuen Akku zu brauchen, ist jetzt kein Problem das dir schlaflose Nächte bereiten kann.

Wenn man jedoch einen braucht, will man auch einen haben.

Dagegen sind „Ängste“ oder „Liebeskummer“ schon Probleme die gelöst werden müssen.

Der Leidensdruck ist einfach zu groß.

#3

Nische finden mit Hilfe deiner Zielgruppe.

Aber wie soll das gehen?

Braucht man nicht erst ein Produkt um sich dann die richtige Zielgruppe zu suchen?

Jein.

Setz dich mal mit einer Tasse Kaffee vor ein Cafe und beobachte die Menschen die vorbei gehen.

Versuche die Passanten in Gruppen einzuordnen.

Was könnten sie für Berufe aber auch Sorgen und Probleme haben?

Versuche dich in deren Lage zu versetzen.

„Der hat keine Freunde“, „Sie hat kein Selbstbewusstsein“, „Die beiden haben kein Geld“, „Der braucht eine Stilberatung“, und was du sonst noch so entdecken kannst.

Dann überlege dir eine Lösung für eine dieser Gruppen.

Viele Produkte entstanden erst, nachdem es die Zielgruppe gab.

Erst kamen die Fahrrad-Fahrer, dann die Hosensklammer und der Helm.

Erst kam das Kinderrad, dann das lange Fähnchen.

Zuerst kam der Autofahrer, dann der Anschnallgurt.

Erst der Winter, dann die beheizbare Sitzauflage.

Man hat hier also die Zielgruppe der Rad- und Autofahrer gesehen und sich überlegt, was haben die für Probleme und wie kann man die lösen?

Und das versuchst du mit deinen Passanten zu machen.

Beobachte genau, sehe Probleme und finde eine Lösung.

Wenn du also deine Nische auswählst denke nicht in Themen sondern in Problemen und Lösungen.

Du kannst eine Nische auch durch eine Zielgruppe eingrenzen.

Wenn dir das Thema der Hundeerziehung am Herzen liegt, dann versuche diese durch deine Zielgruppe kleiner zu machen.

Beschränke dich auf „Hundeerziehung für Berufstätige mit wenig Zeit.“

Oder auch Hundehaltung in kleinen Wohnungen, Hundeerziehung mit Kindern, Hundehaltung mit Katzen...

Es gibt immer genug Nischen innerhalb eines Themas.

#4

Jedoch solltest du dich nicht Hals über Kopf in die erstbeste Nische stürzen. Es gibt auch Nischen die du nicht besetzen solltest.

Diese Nischen solltest du meiden:

Supermarkt

So solltest du deine Nische nicht im Supermarkt suchen.

Waschpulver oder Haushaltstücher werden nach Angebot und Nutzen gekauft.

Vielleicht wird noch bei Stiftung Warentest ein Artikel überflogen, interessieren tut das niemand.

Eingepackt wird beim Wocheneinkauf.

Prüfen

Nehme Abstand von Produkten die geprüft werden wollen.

Teppiche, Sofas, Polster- und Gardinenstoffe oder Matratzen.

Es gibt Produkte die möchte man vorher auf Qualität und Haptik prüfen bevor man dafür Geld ausgibt.

Alltagsprodukte

Nischenseiten funktionieren nur mit relevantem bzw. SEO optimierten Text.

Dafür musst du dich mit deiner Website als Experte positionieren.

Das heißt du musst alles was es über deine Nische zu wissen gibt auch aufschreiben.

Alltagsprodukte die keine Erklärung benötigen haben auf Nischenseiten nichts verloren.

Mülleimer und Handyhüllen brauchen keine Erklärung und keine eigene Website.

Wenn du dir ein Artikel für deine Nische heraus suchst, überlege dir ob man sich darüber informieren muss.

Kann man das Produkt einfach kaufen oder gibt es gravierende Qualitäts- und Preisunterschiede die einer Beratung bedürfen?

Trends

Keine Angst den Trend zu verpassen.

Bloß weil etwas neu ist, muss es keine Nische werden.

Aktuelle Produkte die schnell altern bieten nur Potenzial für begrenzte Zeit.

Gut zu erkennen an 3D-Flat TVs.

Erst ein Hype, jetzt nicht mehr zu bekommen.

Ethik

Auch von ethisch bedenklichen Produkten solltest du die Finger lassen.

Dopingprodukte, Wundertees oder Pillen gegen Krebs sind fehl am Platz.

Also Finger weg.

Zu Groß

Produkte die für eine Nische zu groß oder zu schwer sind, lassen sich auch nur schwer an den Mann bringen.

Allein eine mögliche Reklamation und die aufwendige Rücksendung können schon einen Kauf verhindern.

Zu billig

Nischenseiten sind auch Affiliate Seiten. Du bekommst eine Provision für einen vermittelten Kauf. Das ist bekannt.

Jedoch sind es z.B.: bei Amazon höchstens 10%.

Bei Nischen in denen es nur Produkte um die 10,- Euro gibt, springt für dich nur 1,- Euro heraus.

Interessant wird es erst bei Produkten ab 50,- oder 100,- Euro.

Erst da werden nennenswerte Umsätze daraus.

Dieses Ebook soll dir nun bei deiner Entscheidung helfen eine passende Nische zu finden.

Anhand von Live-Beispielen und Suchkriterien kannst du eine profitable Nische finden mit der du erfolgreich werden kannst.



Je nachdem was du anbieten möchtest, gibt es zwischen den Nischenseiten unterschiedliche Modelle.

Hier ist eine Auflistung verschiedener Nischenmodelle.

Nischenseiten

Nischenseiten kannst du als Shop oder Vergleichsseite, Angebotsseite betreiben.

Hier bietest du Affiliate Produkte von Amazon oder anderen ausgewählten Shops an.

Solche Nischenseiten können sehr profitabel sein.

Hier habe ich drei Beispiele für dich die du bei Google ganz oben findest.

Life-Beispiele:

Menstruationstassen: <https://www.menstruationstasse.com/>

Werkzeugkoffer: <https://www.werkzeugkoffer-kaufen.de/>

Brettspiele: <https://www.abenteuer-brettspiele.de/>

Auch wenn es Nischenseiten gibt die mehrere tausend Euro einbringen, liegt der Verdienst für eine kleine Nischenseite zwischen 50,- und 500,- Euro.

Was sich jetzt erstmal nicht viel anhört, relativiert sich wenn du mehrere Nischenseiten aufbaust.

Es gibt Marketer die hunderte von Nischenseiten ins Netz stellen.

Wie du Nischenseiten erstellst und aufbaust kannst du hier erfahren:

<http://www.bumblebee.one/nischenseiten-ebook>

Produktseiten

Oder du fertigst deine Produkte, in diesem Fall physische Produkte, selber an.

Das können Pudelmützen oder selbstgebaute Regale aus Paletten sein.

Das Problem hierbei, diese Nischen lassen sich als „Einzelkämpfer“ nicht skalieren.

Das heißt, deine Einnahmen bleiben begrenzt bzw. konstant.

Stell dir vor du häkelst pro Tag eine Pudelmütze für einen Verkaufspreis von 20,- Euro.

Dann kannst du im Monat maximal 600,- Euro verdienen.

Mehr geht nicht. Einfach weil nicht mehr Zeit vorhanden ist.

Oder du baust individuelle Bücherregale die du für 500,- Euro/Stück verkaufst.

Benötigst du eine Woche für die Fertigung eines Regales, kannst du im Monat nur 4 Stück verkaufen.

Macht 2000,- Euro.

Auch hier geht nicht mehr.

Diese Verdienste entstehen auch nur, wenn du wirklich jedes Produkt verkaufst was du fertigst.

Rechne dir also genau aus wie hoch der Zeitaufwand gegenüber deiner Einnahmen sein wird.

Life-Beispiele:

Tee: <https://www.nibelungentee.de/>

Palettenmöbel: <https://supersack.de/>

Selbstgestricktes: <https://www.myboshi.net/>

Wenn du Spaß an dem hast was du da fertigst, dann mach es.

Nur so wirst du dann auch Geld damit verdienen.

Lass dich einfach für dein Hobby bezahlen.

Dann spielt es auch keine Rolle mehr, wenn sich deine Einnahmen „nur“ im dreistelligen Bereich bewegen.

Entrepreneurship

Du kannst Nischenseiten auch als Entrepreneurship aufbauen.

Das heißt du findest Ressourcen die du einfach zusammenfügst.

Ware verkaufen ohne Ware selber herzustellen oder zu versenden.

Du bist nur der Drahtzieher hinter dem Produkt und der Vermarktung.

So wie es diese Kampagnen vorgemacht haben.

Life-Beispiele:

Tee: <https://www.teekampagne.de/>

Vanille: <https://www.vanillacampaign.com/>

Für diese Nischen musst du vieles hinterfragen und recherchieren.

Sowas entsteht nicht über Nacht und es ist viel Vorarbeit notwendig.

Kann aber auch sehr lukrativ sein.

So hat die Teekampagne in den ersten zwei Jahren Millionenumsätze generiert.

Mit dem Verkauf von Tee, wohlgemerkt!

Der Gedanke hinter der Teekampagne war nicht „Wo bekommt man Tee?“.

Denn an einem Mangel an Tee kann man sich ja nicht beklagen.

Vielmehr geht es hier um die Frage: „Wieso bekomme ich Tee nur in kleinen Beuteln oder Packmaßen?“

Wieso gibt es Tee nicht vakuumiert in 500g Packungen wie Kaffee?“

Ist doch wesentlich effizienter und preiswerter!

Und genau solche Fragen musst du dir stellen wenn du deine Nische als Entrepreneur suchen willst.

Eine genaue Anleitung zum Entrepreneur findest du in dem Buch „Kopf schlägt Kapital“ das du unter diesem Link findest:

<http://www.bumblebee.one/ksk>

Problemlöser

Problemlöser sind meist psychischer Natur.

Also nicht greifbar.

Sie beschäftigen sich mit dem dringenden und nachhaltigen Bedürfnis eine Lösung zu finden.

Diese Lösung ist dann deine Nische.

Auch als digitale Produkte zu verstehen.

Ebooks und Videokurse sind die Geläufigsten.

Hier bietet es sich an die Probleme der Menschen zu finden bzw. Kurse und Produkte zu entwickeln die du digital verkaufen kannst.

Auch hierzu gibt es einige Beispiele.

Life-Beispiele:

Saxophon lernen: <https://saxvideotraining.com>

Selbstbewusstsein stärken: <https://www.selbstbewusstsein-staerken.net/>

Schufaeintrag löschen: <http://www.endlich-ohne-schufa.info/>

Nehmen wir nur mal das Beispiel vom „SaxVideoTraining“.

Ein Kurs indem du online lernst Saxophon zu spielen.

Die Mitgliedschaft beträgt in diesem Kurs 29,- Euro im Monat.

Das ist nur ein Bruchteil dessen was eine Stunde beim Musiklehrer kostet.

Der Kurs hat zurzeit 4000 Mitglieder.

Somit errechnet sich ein Umsatz von 116.000,- Euro im Monat.

Mit einem Produkt das nur einmal erstellt werden musste.

Das Ganze funktioniert natürlich auch mit jedem anderen Instrument.

Und auch „Selbstbewusstsein Stärken“ generiert 6-stellige Umsätze im Jahr.

Mit Ebooks und Video-Kursen.

Somit sind digitale Produkte bzw. eine Nische die du digital befriedigen kannst, die beste Geschäftsidee.

Weil einfach, risikolos und skalierbar.

Hier findest du Anleitungen wie du dein eigenes digitales Produkt entwickelst:

<http://www.bumblebee.one/7-tage-produkt>

<http://www.onlinemarketingbox.de/das-ein-produkt-business-2-0/>



Wenn du auf der Suche nach einer Nische bist, behalte diese Möglichkeiten der Nischenmodelle im Auge und überlege, was du aus deiner Nische machen kannst bzw. welches Nischenmodell für dich in Frage kommt.

In diesen Nischen solltest du dich bewegen wenn du Kurse oder Ratgeber anbieten willst.

Die größten Nischen

- Geld verdienen, Versicherungen, Finanzen
- Partnersuche, Dating
- Fitness, Bodybuilding
- Ernährung, Gesundheit,
- Abnehmen
- Lifestyle

Vielleicht hast du eine hervorstechende Eigenschaft oder eine besondere Fähigkeit, oder hast Erfahrung auf Themengebieten die du als digitales Produkt vermarkten kannst. Das darf auch gern dein Hobby sein.

Idealerweise sind das Probleme von Menschen die du lösen kannst.

Denk nur mal an das Thema „Lohnsteuerjahresausgleich“. Damit will sich doch niemand freiwillig beschäftigen.

Stell dir jetzt mal einen Kurs vor, der mit dir ohne Fachchinesisch die Formulare ausfüllt.

Ich würde für so einen Kurs bezahlen.

So ein Kurs wird günstiger als eine Steuerberatung und muss nur einmal bezahlt werden.

Während du bei einem Steuerberater jedes Jahr dein Geld lässt.

Das ganze ließe sich noch verkleinern für...

- Lohnsteuererklärung für Angestellte
- für Angestellte mit Nebengewerbe
- für Kleingewerbetreibende
- für Angestellte mit Mieteinnahmen
- für Gewerbetreibende, usw.

Denk mal darüber nach.



Löse die Probleme der Menschen

Doch welche Probleme haben die Menschen denn so?

Da wäre es gut zu wissen nach welchen Lösungen die Menschen suchen.

Und genau das kannst du von Google erfahren.

Hier erkläre ich dir wie du Google anzapfen kannst um Ideen für eine Problemlösung zu finden.

So findest du die Probleme der Menschen

Mit dieser einfachen aber genialen Methode zeigt dir Google was es für Probleme gibt, die du in deinem Ratgeber lösen kannst.

Im Folgenden werde ich dir einige Suchbegriffe zeigen die du bei Google eingeben musst.

Doch bevor du das machst gebe ich dir eine kleine Erklärung dazu.

Nur so kannst du das volle Potenzial ausschöpfen.

Im Beispiel nutze ich den Suchbegriff „wie werde ich...“.

Was du jetzt damit machst und wie du alle anderen Suchbegriffe nutzt, zeige ich dir im folgenden Beispiel.

Gebe also „wie werde ich“ bei Google ein.

Google vervollständigt deine Suche nach den häufigsten Suchanfragen.



Und wie du siehst bekommst du schon 8 Vorschläge angezeigt.

Als nächstes drückst du die Leertaste.

Jetzt bekommst du wieder 10 Vorschläge.



Du klickst jetzt noch kein Suchbegriff an sondern wirst jeden Buchstaben deiner Tastatur nacheinander drücken.

Beginne mit dem ersten Buchstaben auf deiner Tastatur. Das ist das „q“.



Und wieder werden 10 Vorschläge angezeigt.

Jetzt kannst du dir ein Ergebnis heraus suchen und anklicken oder du erweiterst deine Suche mit einem neuen Buchstaben deiner Tastatur.

Im nächsten Fall wäre das dass „w“.



Und wieder bekommst du neue Nischenideen angezeigt.

Mit jedem Buchstaben wirst du neue Ergebnisse erzielen die du für eine Nische nutzen kannst.

In unserem Beispiel bleiben wir bei dem ersten Suchergebnis unter „q“.

Aber du kannst die Suche noch weiter verfeinern.

Drücke nach „wie werde ich quereinsteiger lehrer“ wieder die Leertaste.



Siehst du wie viele Probleme du mit nur einem Suchbegriff und einem Buchstaben finden kannst?

Und mit jedem Buchstaben findest du mehr.

Doch das ist noch nicht alles.

Hast du ein Suchergebnis angeklickt, beginnst du wieder alle Buchstaben deiner Tastatur nacheinander einzugeben.

Je nachdem welchen Suchbegriff du wählen wirst, können wieder neue Nischen entstehen.

Beim Buchstaben „a“ findest du den Suchbegriff „wie werde ich berufsschullehrer als quereinsteiger“.



So wird deine Suche mit jedem Klick immer spezieller.

Du findest immer neue Unternischen.

Diesen Suchvorgang wiederholst du jetzt mit jedem dieser Suchbegriffe:

Wie werde ich... Wie bekomme ich... Wie finde ich... Was tun gegen...

Wie verliere ich... Wie verringere ich... Wie verbessere ich... Wie lerne ich...

Wie beseitige ich... Wie höre ich auf... Wie kann man... Wo kann man...

Wo bekomme ich... Wie überwinde ich... Wie werde ich Profi...

Wie fange ich an... Wie beginne ich... Was machen gegen... Was machen wenn...

Dasselbe machst du dann noch mit...

Angst... Angst vor... Angst wenn... Angst was... Angst davor... Angst in...

Auf diese Art und Weise findest du die Probleme und Ängste der Menschen die sich für ein digitales Produkt eignen.

Diese Methode der Google-Suche wendest du für jede Nische an die du findest und die ich dir im Folgenden vorschlage.

Nicht jede Nische lässt sich noch verkleinern, aber es können andere Suchergebnisse heraus kommen die du wiederum nutzen kannst.



Hier 130 Nischenvorschläge für dich, die du direkt verwenden oder noch einmal bei Google eingeben kannst um noch mehr Vorschläge zu bekommen.

Geeignet für digitale Produkte und Nischenseiten.

Natürlich Fett verbrennen

Muskeln aufbauen

Stress abbauen

Vitalität erlangen

Einfache Sportübungen für Zuhause

Gesund ernähren

Diäten durchhalten

Krankheiten verhindern

Altern vermeiden

Frauen kennenlernen

Männer kennenlernen

Flirten

Dating

Beziehung

Sexualität

Beziehungskonflikte

Trennung

Kindererziehung

Toilettraining

Kommunikation

Leben mit ADHS

Kind mit ADHS

Internet

Business aufbauen

Wohlstand aufbauen

In Aktien investieren

Immobilien erwerben

Altersvorsorge

Geld sparen und anlegen

Zeitmanagement

Ziele erreichen

Job finden

Altersarmut bekämpfen

Zusatz Verdienstmöglichkeiten

Eifersucht bekämpfen

Angst vor Hunden

Verliebt in den Chef

Angst vorm Chef

Niederlagen als Chance erkennen

Mein Kind ist schwul/lesbisch

Outing

Stop Workaholic

Freunde gewinnen
Schluss machen
Scheidung
Sex oder Liebe
Zeit sparen
Freude wieder finden
Smalltalk lernen
Preis verhandeln
Wenn er/sie Schluss macht
Beziehung beenden
Scheidung
Ex zurückgewinnen
Ameisen bekämpfen
Allein sein und glücklich
Stress abbauen
Liebeskummer
Existenzängste überwinden
Arbeitslosigkeit verhindern
Glücklich werden
Falten vermeiden/bekämpfen
Selbstbewusstsein
Nichtraucher werden/ bleiben
Online bewerben
Beruf wechseln

Lebenskrise bewältigen
Lebensfreude erlangen
Lebensqualität erhöhen
Einsamkeit bekämpfen
Altenpflege Zuhause
Prüfungsangst
Musik Unterricht
Instrument lernen
Haarausfall
Leben mit (Gebrechen, Behinderung)
Lampenfieber
Phobien
Depressionen
Ungewollt schwanger
Weg vom Alkohol
Mobbing
Schlafstörungen
Raus aus den Schulden
Urlaub mit Hund
Rezepte für Singles
Jeden Job bekommen
Traumjob bekommen
Alleinerziehend
Rente aufbessern

Bewerbungsgespräche führen
Flugangst überwinden
Reden vor Publikum
Vertragsverhandlungen
Akne loswerden / Pickel loswerden
Adoptionsratgeber
Alkoholsucht loswerden
Hämorrhiden loswerden
Detox-Diät
Überlebenstraining / Survivalguide
Kleinkindererziehung
Entspannter Schlafen
Rückenschmerzen behandeln
Stress lindern
Burnout-Prävention
Schufa-Einträge beheben
Scheidungsratgeber
Eifersucht überwinden
Depressionen lindern
Erste Hilfe Training
Haarverlust Behandlung
MPU-Ratgeber
Selbstverteidigung
Schauspieler-Training

Mehr Freunde finden

Schneller Lernen

Zahnaufhellung

Zahn selber ziehen

Hypnose

Gehaltserhöhung

Fruchtsaft-Diät

Auswandern

Cholesterinspiegel senken

Warzen entfernen

Selbstheilungskräfte

Burnout

Hypnose lernen

Selbsthypnose

Hornzipfel selber beseitigen

Warzen selber beseitigen

Paleo-Diät

Endlich rauchfrei werden

Senioren-Dating

Hochzeits-Rede vorbereiten

Youtube-Channel aufbauen

Beziehungsprobleme behandeln

Sprechen in der Öffentlichkeit

Organisches Make-Up herstellen

Angst vor Zahn/- Arzt behandeln
Stimmungsschwankungen beheben
Schwangerschaftsratgeber
Männerbrüste loswerden
Jobwechsel
Das erste Eigenheim
Gebrauchtwagen-Kaufberatung
Borderline-Behandlung
Haushaltsbuch führen
Reich sparen

Auch diese Nischen kannst du wie oben beschrieben bei Google eingeben und mit dem Durchklicken aller Buchstaben noch weitere Nischenideen finden.



Weitere Quellen zur Nischensuche

Es gibt noch andere Quellen die du anzapfen kannst und die ich dir hier erkläre.

Probleme und Herausforderungen

Sprechen wir über dich. Anstatt deine Nische irgendwo zu suchen, fang doch einfach bei dir an.

Hast du aktuell oder hattest du in deiner Vergangenheit irgendwelche Probleme?

Probleme die du unbedingt lösen wolltest oder gelöst hast?

Angst vorm Zahnarzt? Schufaeintrag? Flugangst? Outing?

Alles kann in irgendeiner Form deine Nische werden.

Gibt es Probleme bei deinen Freunden, in der Familie oder in deinem Bekanntenkreis die gelöst wurden? Oder arbeitest du gerade an eine Lösung?

Hast du irgendwelche Herausforderungen gemeistert? Und wenn ja, wie hast du das gemacht?

Es gibt tausend Möglichkeiten aus einem Problem oder einer Herausforderung eine Nische zu machen.

Gute Problemlöser sind die, bei denen man eine Lösung finden MUSS.

Wenn du nur eine Lösung finden willst, ist der Leidensdruck nicht groß genug.

MUSST du eine Lösung finden, geht kein Weg dran vorbei.

Du kommst erst zur Ruhe, wenn eine Lösung gefunden ist.

Foren

Suche in Foren nach Nischen. Gute Frage (<https://www.gutefrage.net/>) bietet sich hier an.

Sieh dir die „Offenen Fragen“ und die „Neuesten Fragen“ an.

Umso mehr du eintauchst, umso mehr stellst du fest das sich die Probleme in den einzelnen Kategorien gleichen.

Finde hier die richtige Lösung.

Zuhause

Selbst in deinen eigenen 4 Wänden kannst du ein Nischenprodukt finden.

Schreibe dir alles auf was du siehst und was du benutzt.

Lendenwirbelkissen, Universalfernbedienung, Strom sparen, Wasser sparen, richtig Lüften, Günstig Heizen, Teppich für Allergiker, Farbgestaltung, Bilderschienen, Schrankbeschläge...

Du kannst diese Liste unendlich weiter führen.

Fragen beantworten

Was sind deine Hobbies?

Was kannst du gut / Was sind deine Stärken?

Was sind deine bisherigen Erfolge?

Was sind die wichtigsten Lektionen, die du im Leben gelernt hast?

Was würdest du jeden Tag machen, wenn du nicht mehr arbeiten müsstest und unendlich viel Geld zur Verfügung hättest?

Was ist deine Leidenschaft?

Nischen finden mit Digistore24

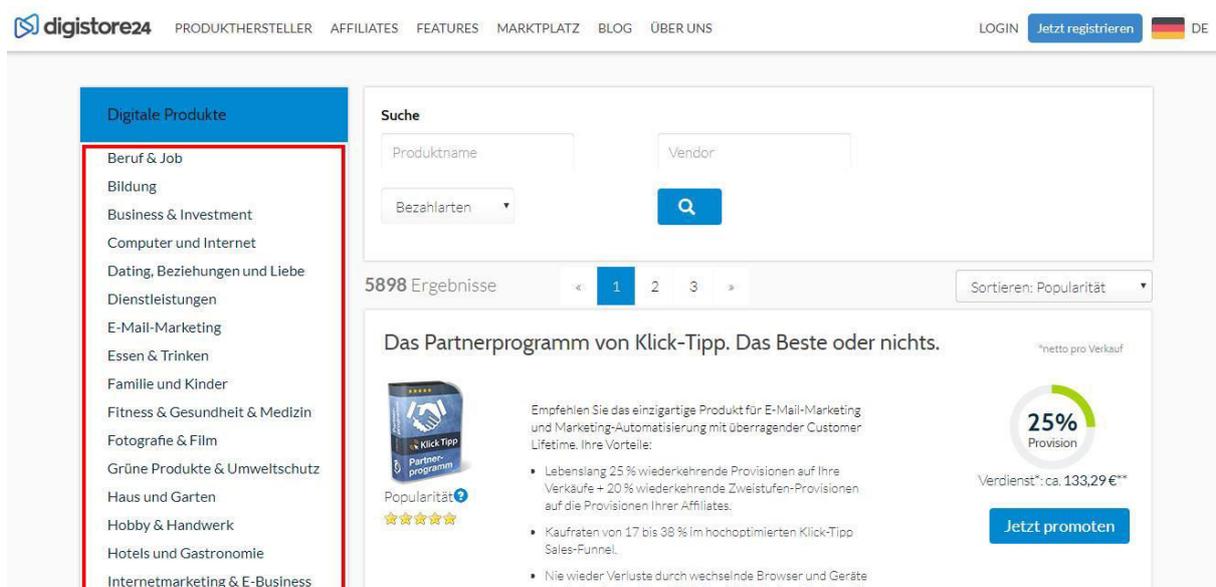
Auf Digistore24 findest du Weitere Ideen für Ratgeber und Problemlöser

<https://www.digistore24.com/>



Klicke hier auf „Marktplatz“.

Unter den Kategorien findest du etliche digitale Produkte die du für neue Ideen nutzen kannst.



Klicke dich durch die Kategorien und sieh dir die Ergebnisse an um weitere Inspiration für deine Nische zu bekommen.

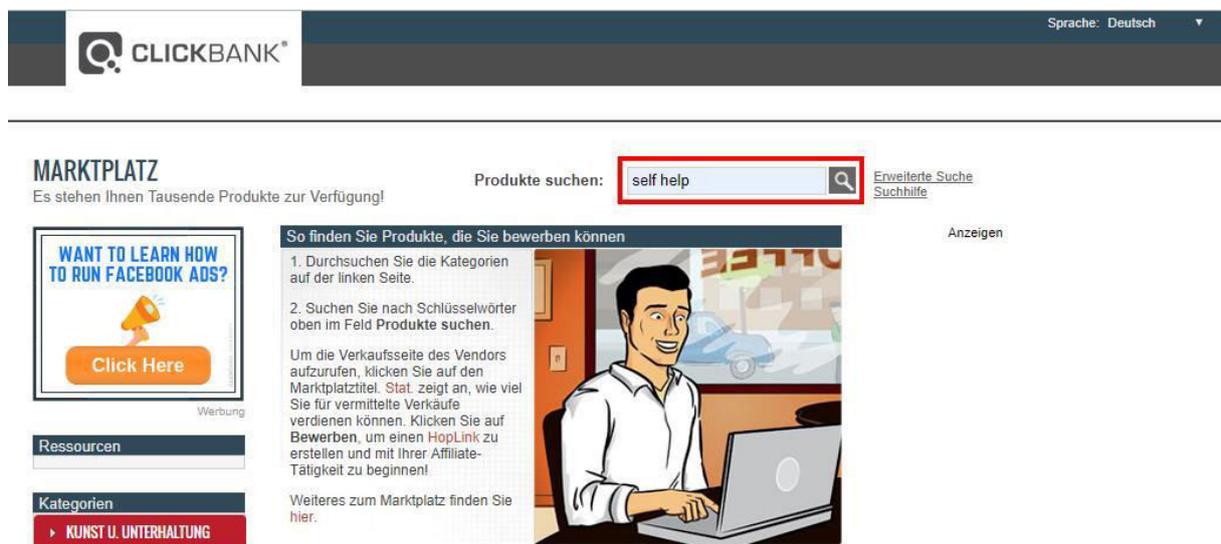
Nische finden mit Clickbank

Außerdem kann ich Dir clickbank.com empfehlen.

<https://www.clickbank.com/>



Klicke auf „Affiliate Marketplace“ und gib in der Suchleiste „self help“ ein.



Hier findest Du eine große Auflistung amerikanischer Problemlöser-Produkte.

Diese können dir als Inspirationen dienen oder direkt in den deutschen Markt übertragen werden.

Sortiere auf dem Markt nach „Stellenwert“.

So erhältst du eine Auflistung sortiert nach dem monatlichen Umsatz.

MARKTPLATZ

Es stehen Ihnen Tausende Produkte zur Verfügung!

Produkte suchen:



[Erweiterte Suche](#)
[Suchhilfe](#)



Werbung

Ressourcen

Filter und Attribute
zurücksetzen

Filter

Stellenwert

Ø \$/Verk.

Erst \$/Verk.

Ergebnisse

Marktplatzhilfe

Anzeigen

Ergebnisse 1 – 10 von 721 (S. 1 von 73)

Ergebnisse pro Seite:

Ergebnisse sortieren nach:

Stellenwert

Aufsteigend

Absteigend

Numerologist.com - Fully Personalized Vsl *doubles*
Conversion Rate

Ø \$/Verk.

USD 29,91

Highest Epc's In The Industry, With The World's Only Dynamically-generated, Fully Personalized Vsl. Go Through The Flow Yourself, And You'll Understand The Reason For Our Insane Conversion Rates. Appeals To Pd, New-age, Self-help, Law Of Attraction & More

BEWERBEN

Affiliate-Seite: <http://numerologist.com/affiliates>

[Vendor Spotlight](#)

Stat.: Erst \$/Verk.: **USD 24,25** | Ø %/Verk.: **65,0%** | Ø Abo. insges.: **USD 37,54**
Ø %/Abo.: **65,0%** | St.W.: **134,89**

Kat.: **Spiritualität, New Age u. alternativer Glaube : Numerologie**



2019 April New Manifestation Magic Mega Hit Generates
\$1.25 Epcs! (Handyversion laden)

Ø \$/Verk.

USD 39,18

Highly Optimized Funnel Pays You Up To \$290.00+ Per Sale With
12 Built-in Commission Opportunities! New "push-play" App 2x
Conversions! Cold Traffic Friendly! Physical Product Boosts
Massive Aov! Spanish Version

BEWERBEN

[Httos://manifestacionmagica.com/afiliado](https://manifestacionmagica.com/afiliado)

Nische finden mit Amazon

Nutze auch Amazon Bestseller, Ratgeber und Sachbücher

Dazu wählst du die Kategorie „Bücher“.

Dann suchst du mit Hilfe der Suchmaske nacheinander Bestseller, Ratgeber und Sachbücher.



Du kannst auch direkt nach „Bestseller“ suchen. Sachbücher und Ratgeber behandeln überwiegend Probleme. Und die wirst du hier finden.



Für Nischenseiten kannst du ebenfalls bei Amazon etliche Ideen finden

Dafür klickst du auf „Alle Kategorien“.

Es öffnet sich ein Reiter der wiederum „Alle Kategorien“ enthält.

Hier bekommst du alles aufgelistet was du bei Amazon finden kannst.

Prime Video Alle Videos Enthalten in Prime Prime Video Channels Kaufen und leihen Meine Watchlist Meine Video-Bibliothek Auf vielen Geräten verfügbar	Fire-Tablets Fire 7 Fire HD 8 Fire HD 10 Fire 7 Kids Edition Fire HD 8 Kids Edition Fire HD 10 Kids Edition Zubehör Prime Video Apps & Spiele Musik-Downloads Kindle eBooks Newsstand Alle Hörbuch-Downloads FreeTime Unlimited Meine Inhalte und Geräte	Elektronik & Computer Kamera & Foto Smartphones & Zubehör TV, Fernseher & Heimkino Audio & HiFi Musikinstrumente & DJ-Equipment Navigation Elektronik-Zubehör Konsolen & Games-Zubehör Küchen- & Haushaltsgeräte Elektro-Großgeräte Alle Produkte Schnäppchen Laptops Tablets Computer-Zubehör PC-Komponenten Software PC- & Video-Games Drucker & Tintenpatronen Bürobedarf & Schreibwaren	Kleidung, Schuhe & Uhren Damen Herren Mädchen Jungen Baby Schmuck Uhren Handtaschen Koffer, Rucksäcke & Taschen Sonnenbrillen Sale % Schnäppchen
Amazon Music Amazon Music Unlimited Prime Music Meine Musikbibliothek Amazon Music Apps Amazon Music und Alexa Fußball live bei Amazon Music CDs & Vinyl Musik-Downloads	Kindle eReader & Bücher Der neue Kindle Kindle Paperwhite Kindle Oasis Zubehör Kindle eBooks	Haushalt, Garten, Baumarkt	Sport & Freizeit Alle Sport-Produkte Camping & Outdoor Fitness Fußball Radsport Running Sportelektronik Sportbekleidung

Hier findest du tausende Produkte die du für eine Nischenseite nutzen kannst.

Außerdem empfiehlt sich bei Amazon diese Seite:

<https://www.amazon.de/gp/movers-and-shakers>

Hier findest du die „Aufsteiger des Tages“ nach Kategorien sortiert.

Alles was in den letzten 24 Stunden die Verkaufsrang-Gewinner sind.

Damit erkennst du wonach der Markt verlangt. Wohin geht der Trend und was könnte davon deine nächste Nische sein?

Über den Teich

Was machen die Amerikaner?

Durchstöbere den englisch sprachigen Raum.

Die Amerikaner sind uns im Online Marketing irgendwie immer einen kleinen Schritt voraus.

Einige der besten Strategien sind aus dem USA abgeguckt.

Was liegt da näher als zu schauen was es auf dem anderen Kontinent neues gibt?

Gehe zu Google und gebe „Niche Side“ ein.

Alles was jetzt kommt ist auf Englisch.

Klicke dich durch die Ergebnisse und recherchiere die besten Nischen aus dem englisch sprachigen Raum.

Nutze im Notfall den Google Übersetzer.

So findest du weitere Nischen

Sportarten

Schreibe dir alle Sportarten auf die es gibt.

Dann schreibst du das gesamte Equipment auf was man für jede Sportart benötigt.

Jedes Equipment kann zu deiner Nische werden.

Dann schreibst du noch auf welche Eigenschaften man für jede Sportart benötigt.

Mental wie sportlich.

Auch hier kann jede Eigenschaft zu deiner Nische werden.

Egal was du alles notierst, gebe jede Notiz wieder bei Google ein und sieh dir die vorgeschlagenen Suchbegriffe an.

Dasselbe machst du noch mit „Hobbys“, „Freizeitgestaltung“, „Berufe“ und „Krankheiten“.

Life-Beispiel Werkzeug

Was soll man jetzt aber aus einem Beruf oder einem Werkzeug machen?

Wie wird daraus eine Nische?

Hier habe ich ein Beispiel für dich wie du aus einem Werkzeug eine Nische machen kannst.

Der Google Keywordplaner zeigt unter dem Keyword „Kettensäge“ und „Kettensäge schärfen“ Suchergebnisse zwischen 1000 und 100.000 im Monat.

Somit ist „Kettensäge“ erstmal keine schlechte Nische.

So wird jeder Besitzer einer Kettensäge irgendwann an den Punkt kommen, seine Sägekette schärfen zu müssen.

Und wonach wird da in den Suchmaschinen gesucht?

Genau, nach „Kettensäge schärfen“ oder nach „Sägekette schärfen“.

Jetzt sollst du dich natürlich nicht hinstellen und für alle Förster in deiner Nähe die Ketten schärfen.

Dann hast du drei Kunden im Monat.

Sieh dir mal diese Website an: <http://www.saegekette-schaerfen.de/>

Anstatt Ketten zu schärfen wird hier erklärt wie man das selber macht.

Was noch besser ist, es wird erklärt, dass eine neue Kette günstiger ist als eine alte zu schärfen.

Und was gibt es noch?

Neue Ketten, Kettenöl und Schleifgeräte.

Diese Nischenseite ist nicht nur für die drei Förster im ortsnahen Wald, sondern für jeden deutschsprachigen Kettensägebesitzer weltweit.

Lehne dich also ruhig etwas weiter aus dem Fenster.

Es können Nischen entstehen die auf dem ersten Blick skurril aussehen können.

Jedoch, genau diese Nischen können erfolgversprechend sein.

Eben weil du damit vielleicht einer von wenigen bist der so etwas anbietet.

Eine Website die sich auf zwei Seiten ausschließlich mit dem Schärfen von Ketten beschäftigt.

Ganz einfach, oder?



Nischenwebsites

Dies sind die Top-Nischen Themen für Nischenseiten in denen du dich bewegen solltest:

- Baby
- Baumarkt
- Haustier
- Küche/Haushalt
- Spielzeug
- Sport & Freizeit
- Bloggen
- Familie
- Essen und Trinken
- Geld verdienen
- Karriere
- Persönlichkeitsentwicklung (Glück, Zufriedenheit, Freiheit)
- Problemlösung

Hier noch eine Sammlung von 180 kleinen bis mittelgroße Nischen die du übernehmen kannst.

Fahrradhose

Fahrradschloss

Fahrrad Anhänger

Echolot

Metalldetektor

Regenjacke

Aufsitzmäher

Wasserkühlung

Wasserfilter

Wasserfilteranlage

Luftkissen Rasenmäher

Poliermaschine

Küchenradio

Badradio

Kabellose Christbaumkerzen

Gartenteichbrücke

12 Volt Kaffeemaschine

Laserlicht

Weihnachtsbeleuchtung

Batterien für Hörgeräte

Akku Kettensäge

Laserdrucker

3D Drucker

Kreuzlinienlaser

Feldbett

Freisprecheinrichtung

Heizungspumpe

Teichbrücke

Teichpumpe

Menstruationstaschen

Zwangsmischer

Elektrokettensäge

Hauswasserwerk

Strom selber erzeugen

Overlookmaschine

Schneefräse

Schmutzwasserpumpe

Subwoofer

Hochtöner

Popkornmaschine

Heizkörperthermostat

Luftentfeuchter

Bautrockner

Schimmel entfernen und vorbeugen

Salze entfernen

Arbeitsspeicher

Dörrautomat

Räucherofen

Infrarotkabine

Saunasteine

Komposter

Rennradschuhe

Ampelschirm

Diascanner

Tourenski

Bewässerungscomputer

Luftreiniger

Reisebett

Massageöl

Yogamatte

Rangierwagenheber

Klettersteigset

Winterschlafsack

Wintercampen

Grafiktablett

Laufgitter

Reiskocher

Kanu aufblasbar

Kopfhörerverstärker

Leselupe

Kletterschuhe

Kamera Stativ

Triathlon Anzug

Elektrischer Seilzug

Kabellose Türklingel

Kabellose Alarmanlage

Bowlingkugel

Skistöcke

Backformen

Tresore

Waffenschrank

Aufblasbares Bett

Baustellenradio

Kettensäge Schärfergerät

Kinderwagen für Zwillinge

Defibrillator

Hundemantel

Minibackofen

Funkrauchmelder

Kohlendioxid Melder

Duschhocker

Inverter Schweißgerät

Elektrischer Gurtwickler

Schwimmweste

Strickleiter

Dartpfeile

Feng Shui

Pizzaofen

Nachtsichtgerät

Astschere

Gesichtsreinigungsbürste

Biothane Schleppleine

Sicherheitsgurt Hunde

Entkalkungsanlage

Kofferraumschutz

Wurfzelt

Teichfilter

Gastherme

Treppenschutzgitter

Stachelwalze

Schienbeinschoner

EMS Anzug

Wasserdichter Rucksack

Weinkühlschrank

Ultraschallreiniger

Elektronischer Schließzylinder

Hygrometer

Bridgekamera

Unterwasserkamera

Plattenspieler

Auspuffanlage für Harley

Katzenhaus wetterfest

VW Bus Transporter Umbau Camping

VW Bus Ausbau

Holzspielzeug

Gitarrenverstärker

Schlafsäcke

Zwangsmischer

Externe Festplatten

Fahrradanhänger

Einwegkamera

Grillgewürze

Mini PC

Parfüm

Sandfilteranlage

Reisekoffer/Trolli

Kicker

Billard

Werkbank

Radcamping

Designer Tabakbeutel

Carportbedachung

Räucherofen

Gluten freies Kochen

Schnelles Lesen

Selbstvermarktung

In Immobilien investieren

Email Liste aufbauen

Programmiersprache lernen

Werbetexten lernen

Partys planen

Biologische Landwirtschaft

Dating Spiele

Eliminationsdiät

Kostenlos Urlaub machen

Im Ausland leben

Komponist werden

HTML lernen

Apps entwickeln

Baumhaus selber bauen

Kompostierung

Küche planen

Entspannungstechniken

Sprachen lernen (Alle)

Schlafstörungen

Haarpflege

Reizblase

Schuppenflechte behandeln

Haarpflege

Abnehmen nach der Schwangerschaft

Meditieren lernen

Hypnose lernen

Redeangst überwinden

Vermögen aufbauen

Anlagestrategie

Persönlichkeitsentwicklung

Selbstheilungsmethoden

Quantenheilung

Phobien und Ängste überwinden

Männlichkeit stärken

Ex zurück

Ruhestand planen

Körper entschlacken

Alternative Energie Gewinnung

Figuren zeichnen lernen

Portraits zeichnen lernen

Bollerwagen



Umso skurriler die Nische, umso sicherer kannst du sein das du wenige Mitbewerber hast.

Denke niemals: da habe ich keine Ahnung von, da will ich mich nicht mit beschäftigen.

Genau die Nischen, von denen man eigentlich keine Ahnung oder kein Interesse hat, können am Ende profitabel werden.

Denn solche Nischen fasst nicht jeder an.

Alles was du in Zukunft in die Hände bekommst, bzw. was du neues entdeckst, kann zu deiner Nische werden.

Mach dir immer Gedanken über alles was du siehst.

Kann es ein Problemlöser werden oder hat es Potenzial für eine Nischenseite oder Produktseite?

Reicht es für ein Ebook, ein Online Kurs oder sollte es doch eine Nischenwebsite werden?

Diese Fragen müssen dich ab sofort immer beschäftigen.

Denn eine Nische entsteht nicht über Nacht.

Aber wenn du dich damit befasst, wirst du feststellen dass es Nischen überall gibt.

Du brauchst sie nur finden.

Mit diesem Ratgeber hast du die besten Voraussetzungen in der Hand um deine eigene profitable Nische zu finden.

Also nutze dieses Potenzial.

